

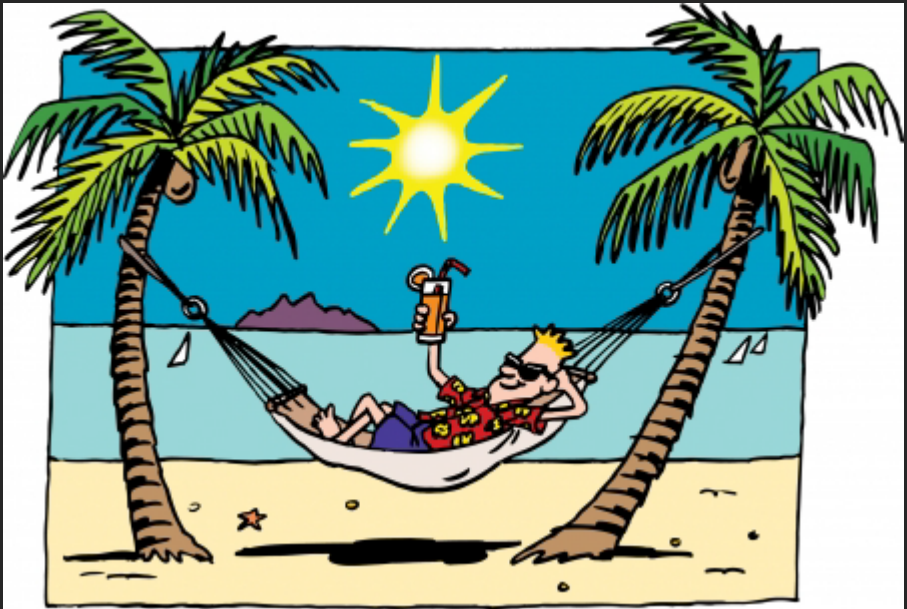
18 Августа 2023 Форум Армия 2023



Гарантированный сбыт-
Драйвер развития отрасли

Федоренко Василий Васильевич
Заместитель генерального директора
ООО «СофтЭксперт»

Отпуск закончился, а мы по-прежнему отдыхаем



- Жизнь до и после 24 февраля 2022 года очень динамично меняется, но мы по-прежнему живем в парадигме прежних установок в надежде, что все вот-вот закончится и мы вернемся в прежние, уже привычные, условия игры.
- Осознание того, что жизнь уже никогда не будет прежней еще не наступило.
- Бег за грантами и мерами поддержки продолжается



Иллюзия развития отрасли
продолжается и вновь все меры
поддержки плавно перетекают в
финансовую поддержку банковского
сектора.

Устойчивый, емкий рынок сбыта не
сформирован и не формируется.
Гражданский сектор экономики по
прежнему не формируется и
малоинтересен

Гарантированный сбыт- драйвер развития отрасли

Попытка обыграть шулера по его правилам и с его колодой карт обречена на неудачу- но ...

игра по Вашим правилам имеет шанс на успех.

Необходимо сформировать емкий, устойчивый рынок сбыта минимум на пятилетнюю перспективу, но лучше на 10 летний период.

Рынок внутренний, закрытый, конкурентоспособный.

Начинаем с пассивных компонентов на первом этапе и в трехлетней перспективе переходим на весь спектр компонентов и блоков, которые можем освоить, обязательно вовлекая все секторы экономики гражданского сектора.



Особенности отрасли

Минимальный цикл разработки(идея – опытный образец) в отрасли составляет 8-12 месяцев,

Средний 1,5-2 года. За данный период необходимо разработать, испытать и сертифицировать изделие. Но это лишь малая часть.

Изделие необходимо поставить на серийное производство и подготовить рынок сбыта.

А с последним не все стабильно и однозначно.

Поэтому большая часть разработок (успешных) умирает на этапе опытных образцов или установочной партии.



Что делать?

1. Создать 3-4 федеральных оптовика, специализирующихся на поставке электронных компонентов только отечественного производства для всех сегментов рынка.
2. Оперативно решить законодательные вопросы, мешающие выходу на розничный зарубежный рынок.
3. Создать работающую федеральную информационно техническую поддержку частных разработчиков и потребителей

Не умеем? Не хотим?

Тогда – забыть о данной задаче - не мешать, ждать и смотреть, что получится.

Неправильные действия более

пагубны, чем бездействие.

СПАСИБО
ЗА ВНИМАНИЕ!

fed@softexp-rf.ru
www.softexp-rf.ru